



Pôle Sup SAINTE-MARIE



**BAC+2 BAC+3
BAC+5**

PORTES OUVERTES 2025

Vendredi **17 janvier**
de 17h à 21h

Samedi **1^{er} mars**
de 9h30 à 17h

FORMATION INITIALE

BTS Tourisme

BTS CJN

BTS GPME

BTS CG

BTS CI

BTS MCO

APPRENTISSAGE

BTS Opticien-Lunetier

Bachelor E-Business

Licence Pro Métiers du Notariat

**Mastère Manager
du Développement Commercial**





BTS Commerce International

Construisez votre avenir à l'international

Formation professionnelle :

relation commerciale interculturelle (RCI) en co-enseignement français-anglais ; mise en œuvre des opérations internationales ; développement commercial international.

Une formation sur le terrain :

9 semaines de stage en entreprise en première année, dont 4 semaines consécutives à l'étranger ; 5 semaines en deuxième année, en France ou à l'étranger.

Poursuite d'études :

- ✓ École Supérieure de Commerce
- ✓ Licences professionnelles
- ✓ Poursuite d'études à l'étranger
- ✓ Bachelor E-Business (au Pôle Sup Sainte-Marie)

Les métiers :

- ✓ commercial à l'international
- ✓ assistant chef de produit
 - ✓ assistant logisticien import-export
- ✓ gestionnaire des achats à l'international
 - ✓ administration des ventes export

BTS Comptabilité et Gestion

Un spécialiste en gestion d'entreprise

Formation professionnelle :

gestion (comptable, fiscale et sociale), analyse financière et contrôle de gestion, prévision et gestion budgétaire, organisation du système d'information, mathématiques appliquées.

Une formation sur le terrain :

10 semaines de stage dans une entreprise ; apprentissage des progiciels de gestion et logiciels bureautiques par des ateliers professionnels.

Les métiers :

- ✓ comptable
- ✓ analyste financier
- ✓ gestionnaire de paie
- ✓ contrôleur de gestion

Poursuite d'études :

- ✓ Licences professionnelles et Bachelors
- ✓ Expertise comptable
- ✓ Écoles de commerce

Diplôme d'Expertise Comptable ou DEC (expert-comptable)

BTS CG (Bac + 2)

DCG (Bac + 3)

DSCG (Bac + 5)

DEC (Bac+ 8)

Diplôme Compta. Gestion

Diplôme Supérieur Compta. Gestion

Stage prof. (3 ans) + réussite examen final

Licence

Master (Bac + 5)

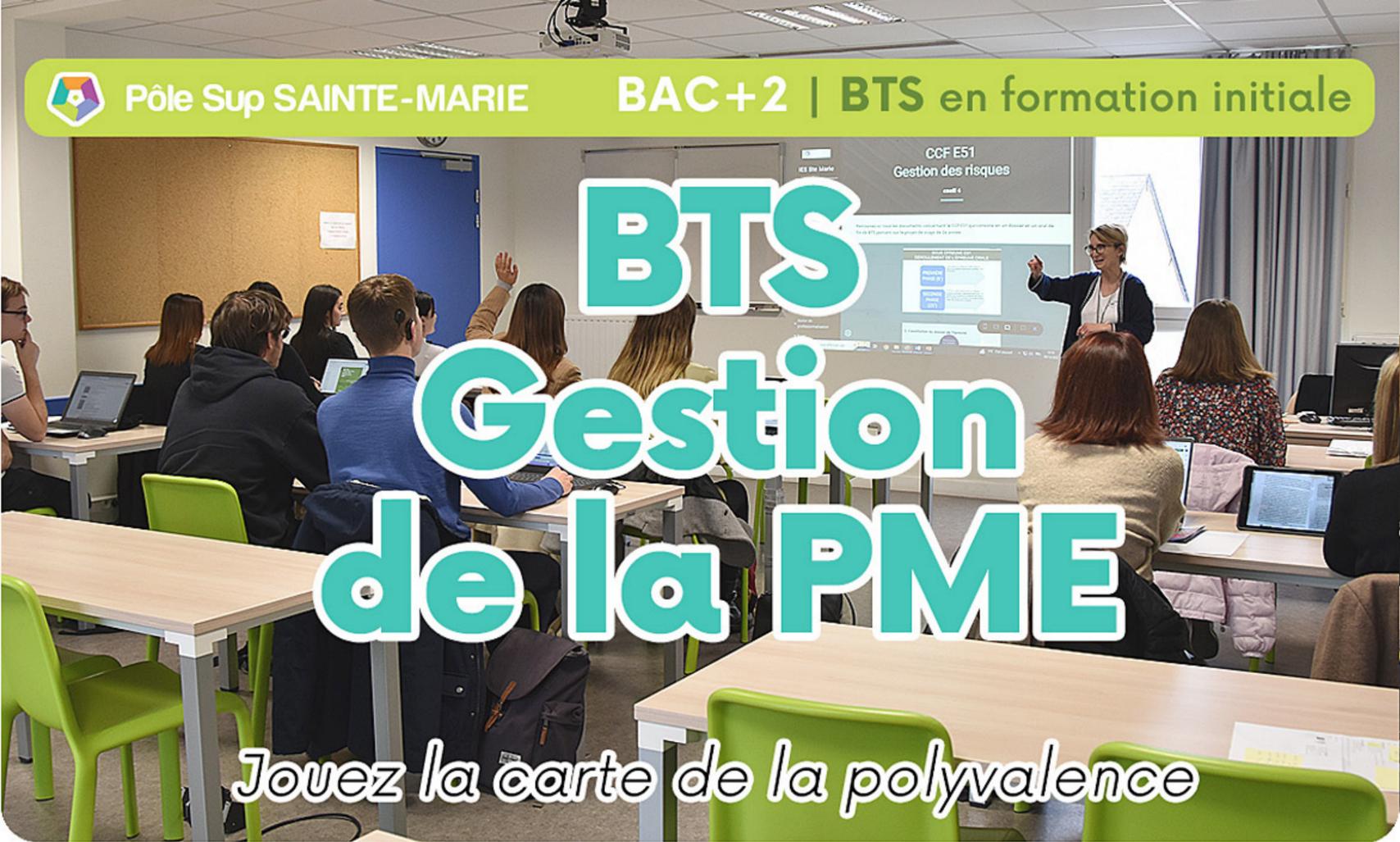
Vie active

Bachelor

Année complémentaire

Vie active

École Supérieure de Commerce (Bac +5)



BTS Gestion de la PME

Jouez la carte de la polyvalence

Formation professionnelle :

relation client-fournisseur, ressources humaines, système d'Information, communication, organisation et planification, gestion financière, gestion du risque.

Une formation sur le terrain :

12 semaines dans une PME ; 10 ½ journées en entreprise par an.

Poursuite d'études :

- ✓ Licences professionnelles (ressources humaines, développement commercial, management, gestion des risques, qualité)
- ✓ Bachelor E-Business (au Pôle Sup Sainte-Marie)
- ✓ École Supérieure de Commerce



Les métiers :

- ✓ collaborateur de gestion en PME
- ✓ assistant(e) de gestion en PME
- ✓ assistant(e) RH
- ✓ assistant(e) commercial(e)
- ✓ assistant(e) comptable



BTS Management Commercial Opérationnel

Un manager, pilote de l'activité commerciale

Formation professionnelle :

marketing, développement et animation de la relation client, management de l'équipe commerciale et gestion opérationnelle, digitalisation de l'offre commerciale.

Une formation sur le terrain :

Une immersion importante en entreprise vous garantit une solide expérience grâce à la réalisation de nombreuses activités professionnelles : 14 à 16 semaines de stage.

Une formation complémentaire en option :

« entrepreneuriat » ou « parcours de professionnalisation à l'étranger ».

Poursuite d'études :

- ✓ Bachelor E-Business (au Pôle Sup Sainte-Marie)
- ✓ École Supérieure de Commerce, IGS , ESG
- ✓ Licences professionnelles



Les métiers :

- ✓ chargé de clientèle
- ✓ manager commercial dans la banque, l'assurance, l'immobilier, les concessions automobiles, l'e-commerce et le commerce en général

BTS Tourisme

2 spécialisations : *œnotourisme* et *Culture chinoise*

Formation professionnelle :

tourisme & territoires, gestion de la relation clientèle touristique, élaboration d'une prestation touristique, gestion de l'information touristique, ateliers de professionnalisation.

Une formation sur le terrain :

14 semaines de stage sur l'ensemble du cursus, dont tout ou partie à l'étranger.

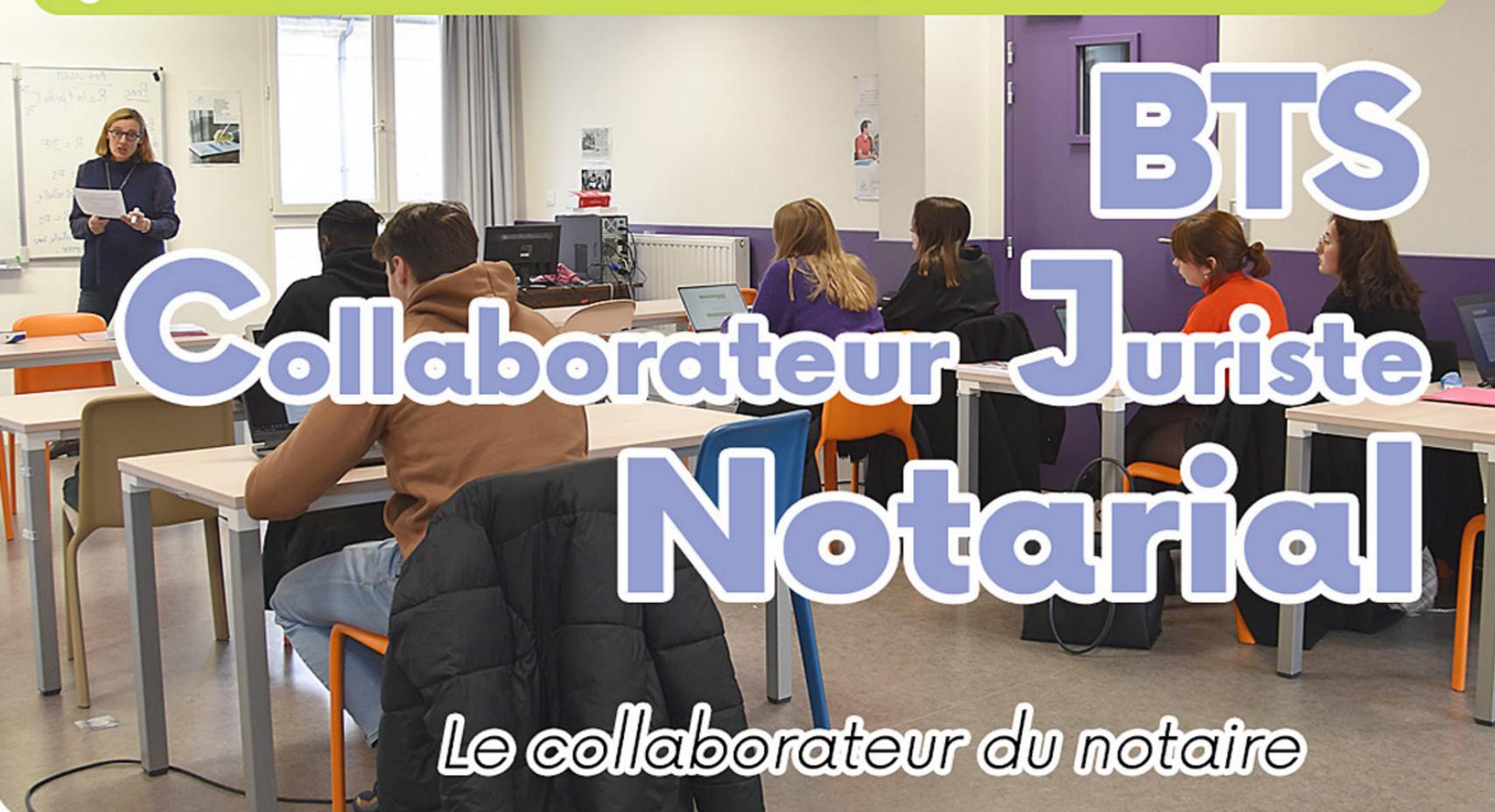
Poursuite d'études :

- ✓ Licence professionnelle Métiers du Tourisme : commercialisation des produits touristiques, événementiel
- ✓ Bachelor Tourisme
- ✓ Bachelor Marketing et Vente de produits touristiques, hôteliers et de loisirs
- ✓ ESC ...

Les métiers :

- ✓ conseiller(ère) en séjours
- ✓ guide accompagnateur
- ✓ gestionnaire aérien ...
- ✓ attaché de presse touristique
- ✓ chargé(e) de marketing

LES  : partenariats avec Berry Province et le Bureau Interprofessionnel des Vins du Centre-Loire (BIVC).



Formation juridique :

éléments fondamentaux du droit

Techniques professionnelles :

accompagnement du client selon les règles de déontologie ; conduite des dossiers en droit des biens, droit immobilier, droit de l'entreprise et droit de la famille.

Une formation sur le terrain :

12 semaines de stage en office notarial.

LES + : partenariat avec la chambre des notaires de la Cour d'appel de Bourges pour la recherche de stages et conférences ; enseignement dispensé par des professeurs et professionnels ; **poursuite d'étude** en LPMN (Bac+3) au Pôle Sup ou autres licences puis possibilité de candidater en Diplôme des Métiers du Notariat (Bac+4).



Les métiers :

- ✓ intégration dans un office notarial en tant que collaborateur salarié.





BTS Opticien Lunetier

Devenez opticien !

Formation :

environnement professionnel ; examens de vue, prises de mesures et adaptation ; étude technique des systèmes optiques ; analyse de la vision ; contrôle d'équipement et réalisation technique.

Enseignement général :

culture générale et expression ; anglais ; communication et marketing ; gestion et économie d'entreprise ; mathématiques.

Poursuite d'études :

- ✓ Licence Professionnelle Métiers de l'Optique.
- ✓ Bachelor Manager en Optique.

LES + :

- ✓ Partenariats avec les opticiens du Cher, de l'Indre et de la Nièvre pour la recherche de contrat en apprentissage.
- ✓ Partenariat avec le CFA Sainte Croix Saint Euverte d'Orléans.
- ✓ Formation prise en charge par l'OPCO de l'entreprise d'accueil.





Licence Pro Notariat

Licence Professionnelle Métiers du Notariat

Formation (2 jours / semaine) :

droit civil ; droit de l'immobilier ; droit des affaires ; pratique notariale.

La pratique en office notarial (3 jours / semaine) :

elle est encadrée par un contrat d'apprentissage. Les étudiants sont salariés, ils perçoivent une rémunération et ont des missions à mener au sein de l'étude.

Finalité de la Formation :

Collaborateur de notaire, vous êtes chargé de constituer des dossiers, de réaliser des formalités préalables ou postérieures, de rédiger des actes notariés en droit immobilier, droit de la famille ou droit des affaires.



LES + :

- ✓ Partenariat avec la **chambre des notaires de la Cour d'appel de Bourges**.
- ✓ Partenariat avec l'**ICES de La Roche-sur-Yon**.
- ✓ Formation **prise en charge** par l'**OPCO** de l'entreprise d'accueil.

Développement Commercial

Option E-Business

Devenez un pro du Digital !

Formation :

développement commercial ; expérience client ; e-business ; management ; cours en présentiel, en modules ; mise en application par travaux dirigés et travaux pratiques ; projet tutoré.

La pratique de l'apprentissage:

+ de 500 heures de formation sur le site de Sainte-Marie et environ 32 semaines en entreprise (présence 35h/semaine en entreprise).

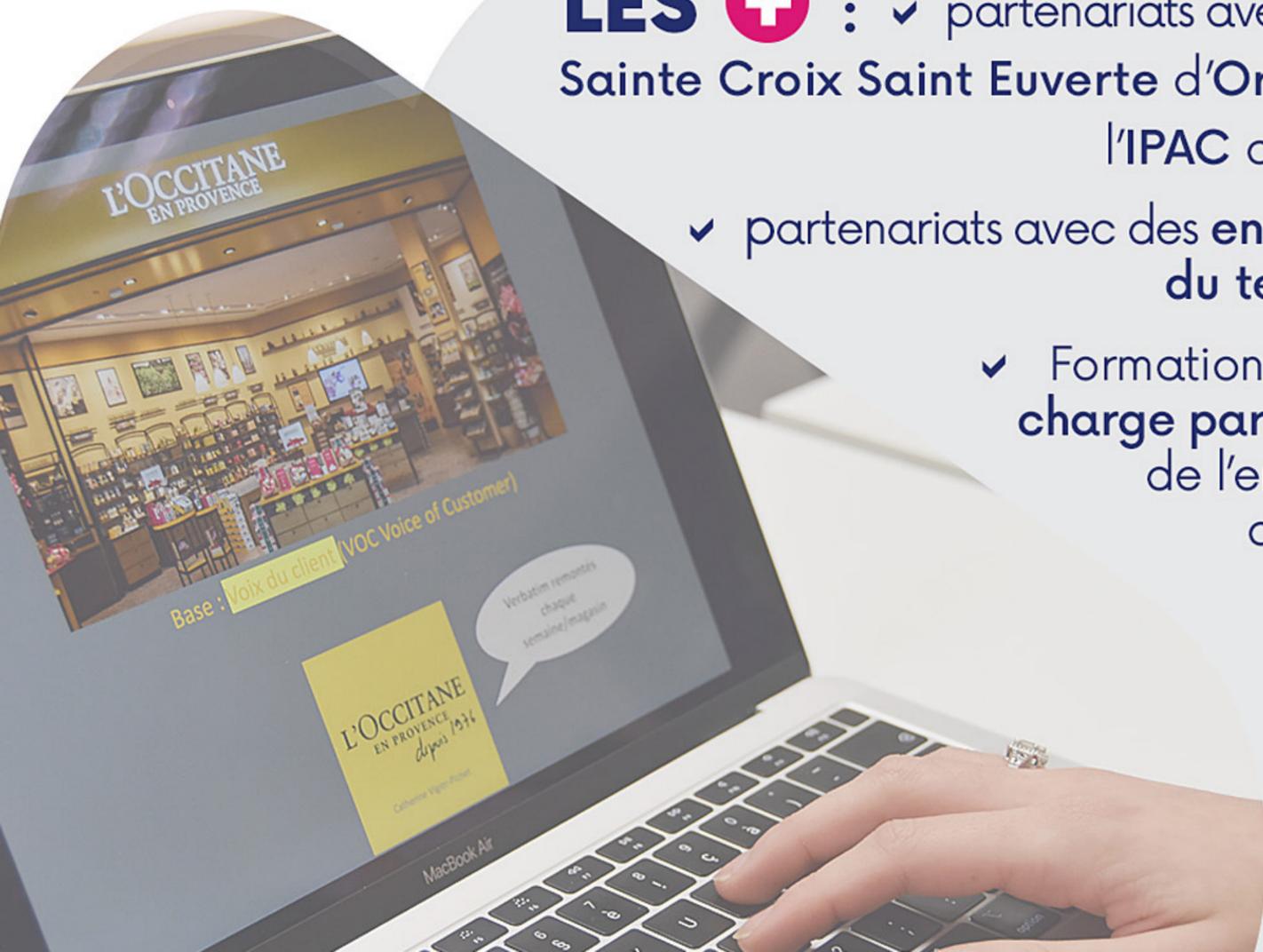
Les métiers & secteurs d'activité :

- ✓ responsable commercial, e-business developer...
- ✓ commerce, immobilier, banque, automobile ...
- ✓ entreprises de toutes tailles ayant une activité commerciale.

LES + : ✓ partenariats avec le CFA Sainte Croix Saint Euverte d'Orléans et l'IPAC d'Annecy

✓ partenariats avec des entreprises du territoire.

✓ Formation prise en charge par l'OPCO de l'entreprise d'accueil.



Nos atouts

Poursuite d'études au Québec pour les étudiants de BTS :

Partenariat avec les cégeps de Saint-Félicien et Matane pour la préparation d'un double diplôme BTS + DEC.

Prépa intégrée aux concours d'entrée en école de commerce :

Kedge, Néoma, MBS, INSEEC, Excelia (Passerelle 1, Ecricom Tremplin 1 ...)



► **NOUVEAU** (septembre 2025)

Licence Pro Métiers de la Vision :

Réfraction, contactologie, basse-vision ... le parcours logique de poursuite d'études après un BTS Opticien-Lunetier. Partenariat avec le CFA des Universités Centre-Val de Loire & L' IUT de Blois.



CFA des Universités
Centre-Val de Loire



IUT
de Blois

Ouverture prévue en septembre 2025 : BAC+4 / BAC+5

MASTÈRE Manager du Développement Commercial
Titre 7 RNCP

Nous rejoindre

Pour intégrer le **Pôle Sup Sainte-Marie** :

- ✓ En **BAC+2** : être titulaire d'un Bac, admission sur rendez-vous et via le site de Parcoursup.
- ✓ En **BAC+3** : être titulaire d'un Bac+2, admission sur rendez-vous
- ✓ En **Mastère** : être titulaire d'un Bac+3 validé - niveau 6, admission sur rendez-vous

Nous contacter :

☎ 02 48 50 96 60

✉ directionpolesup@esbc.fr

www.polesup-saintemarie.fr

📍 **33, rue Jean Baffier
BOURGES**



”

Riche de ses enseignements, le BTS MCO a permis de m'apporter les clés et la confiance pour continuer dans cette voie.

La prépa Écoles de Commerce du Pôle Sup Sainte-Marie m'a préparée aux entretiens grâce à ses précieux conseils.

Intégrer le Programme Grande École de l'**IESEG School of Management** sur le campus de Paris, faisant partie du Top 10 des écoles de commerce, est ma plus grande réussite à ce jour. “

Bertille B. | Promo 2022 | étudiante à l'IESEG Paris